

START BLOOMING

Dein 5 Schritte Plan für deinen Business Start



faeb
COACHING



So schön, dass du da bist und Herzlich Willkommen in der fabulous female business world!

Ich freue mich sehr, dass ich dich auf deinem Weg zur erfolgreichen und strahlenden Unternehmerin ein Stück begleiten kann – mit viel Energie, einer Strategie und jeder Menge Spaß!

Und du kannst mir glauben, ich kenne das Gefühl am Anfang noch so gut. Die Überforderung von all den Möglichkeiten, nicht zu wissen womit ich starten soll, sowie natürlich auch Existenzängsten und der Angst davor, was denn andere von mir denken könnten.

True Talk: Ich werde dir hier keinen Blueprint präsentieren, den du einfach wie eine Schablone nutzen kannst, denn jeder Weg ist anders, so wie eben auch jede Persönlichkeit anders ist. Aber ich verspreche dir, dass du hier viele hilfreiche Tipps mitnehmen wirst, die dich ein ganzes Stück weiterbringen.

Sehnt du dich danach, dass du mit deinem Soul Business endlich starten kannst?

Dann soll dies deine Ermutigung sein: Geh los für deine Träume und lass dich von nichts und niemandem auf deinem Weg zurückhalten. Bleib nicht im Land der Träume, sondern komm in die Umsetzung. Denn vergiss nicht: Die Welt braucht dich und dein Strahlen – deine Glowing Identity®!



Hi, ich bin Stefanie!

Als Business Coach & erfahrene Brand Expertin ist es meine große Vision, dass ich Frauen in ein erfülltes, freies und großartiges Leben als Soul Business Unternehmerin begleite.

Ich unterstütze dich dabei, deine eigene und authentische Glowing Identity® zu entwickeln und deine Berufung zu finden, sodass du das tun kannst, was du liebst und damit dein Herzensbusiness erfolgreich aufbaust. Aus diesem Grund habe ich mein eigenes Soul Business faeb Coaching gegründet. „faeb“ steht hierbei für fabulous female business.

In meinem Coaching arbeite ich mit meinem holistischen faeb Code, bestehend aus Mind, Energy & Strategy. Von mir lernst du auf der einen Seite alle notwendigen Strategien, Tools und erhältst eine klare Roadmap für den Aufbau deines Soul Business. Auf der anderen Seite arbeiten wir stark an deinem Mindset und deiner Energie, durch Ansätze aus dem Human Design, sodass du von Innen nach Außen eine Glowing Identity® als strahlende Unternehmerin entwickelst.

Mit diesem ganzheitlichen Konzept wirst du alles bekommen, was du dir für dein Traumleben wünschst. Erfolg. Leichtigkeit. Freiheit. Geld. Zeit und genau den Lifestyle, den du dir erträumst.

Willkommen in meiner fabulous female business world!

Folge mir gern für mehr Inspiration, Empowerment & Themen rund um Mindset, Personal Branding & Businessaufbau auf Instagram, LinkedIn oder Spotify.

Stefanie xoxo



FABULOUS.FEMALE.BUSINESS



STEFANIE TEWES

Teil 1: Deine Persönlichkeit

- Wer bin ich?
- Was sind meine Stärken, Talente & Ressourcen?
- Was ist meine Leidenschaft?
- Worüber kann ich den ganzen Tag sprechen?
- Welche Hindernisse und Hürden habe ich in meinem Leben gemeistert?
- Was sind meine Werte?
- Was treibt mich an?
- Ich bin Expertin für ...?

Die Frage „Wer bin ich?“ ist wohl die allerwichtigste Frage in deinem Leben & Business. Denn jede Persönlichkeit ist so individuell und wird gerade im Businesskontext zu deinem USP. Denn auch wenn Produkte austauschbar sind, deine Persönlichkeit, deine Energie und deiner Einzigartigkeit sind es nicht! Daher ist der erste Schritt so essenziell wichtig, damit du auf der Basis deine Stimme, deinen Stil und deine unverwechselbare Energie findest. Authentizität ist der Schlüssel!

Also raus dem Mainstream und rein in deine Einzigartigkeit mit all deinen Facetten!

Wenn du noch mehr über deine Persönlichkeit, deine Motive und Kompetenzen erfahren möchtest, dann ist der LINC Personality Profiler ein spannendes Tool, er basiert wissenschaftlich fundiert auf den BIG 5 und zeigt dir all deine Facetten auf, die dich einzigartig machen. Ich biete das Tool als Einzelsession oder auch in meinen Programmen an, schau gerne mal auf meiner Website vorbei und melde dich bei Fragen!

Teil 2: Deine Glowing Identity®

Die Glowing Identity® ist deine strahlende Identität, wenn du im Einklang mit deiner Persönlichkeit, deinen Werten und deiner Genius Zone bist. Das ist das anziehende Leuchten und deine Ausstrahlung, die du nach außen in deiner Sichtbarkeit zeigst!

- Wann bin ich in meiner Genius Zone?
- Was ist meine Story?
- Was ist meine Vision?
- In welcher Nische bin ich positioniert?
- Welche Botschaft teile ich? Wofür stehe ich?
- Welche „Lösung“ biete ich für welches „Problem“ an?
- Mit wem möchte ich zusammenarbeiten? Wer ist mein Traumkunde?
- Mit welcher Energie möchte ich wahrgenommen werden?
- Was könnte der Slogan für meine Personal Brand sein?
- Gehe ich mit meinem Namen raus (Personenmarke) oder erschaffe ich eine Marke (z.B. Fantasiename)?

Mithilfe deiner Glowing Identity® wird dir der Schritt in die Sichtbarkeit deutlich leichter fallen. Ich weiß, das fühlt sich im ersten Moment komisch oder unangenehm an, ist aber für deinen Businessaufbau essenziell wichtig. Denn wie willst du dich als Expertin positionieren und wie sollen dich potenzielle Kunden finden? Deine Glowing Identity® ist die Energie, die du ausstrahlst und mit der du deine Kunden anziehen wirst. Frag dich, welchen Vibe möchte ich ausstrahlen?

Und denk daran: You are not for everyone! Positioniere dich klar und hab nicht das Gefühl, dass du von jedem gemocht werden möchtest. Fokussiere dich auf die Menschen, mit denen du zusammenarbeiten möchtest!

Teil 3: Dein Angebot

- Welche Produkte biete ich an?
- Welches Ergebnis bekommen meine Kunden dadurch?
- Mit welchem Angebot möchte ich starten?
- Mit welchem Pricing fühle ich mich wohl? (und jetzt nochmal +20%)
- Wie sieht mein Arbeitsalltag aus?
- Welche Arbeit gibt mir Energie und welche raubt sie mir?
- Wie viele Stunden, wann und wo arbeite ich?

Starte am Anfang mit einem Produkt! Und lerne damit deine Kunden erstmal kennen. Denn am Anfang bist du noch nicht als Expertin etabliert und da kann ein Bauchladen richtig verwirrend wirken und dich vom Traumbusiness ins Hamsterrad manövrieren.

Aus der intensiven Kundenzusammenarbeit entstehen automatisch neue Ideen für weitere Produkte, da du deine Traumkundin und ihre Herausforderungen immer besser kennenlernen wirst.

Und noch eine Sache: Erstelle deine Produkte, während du verkaufst. Ja, richtig gehört. Denn sonst kann es dir schnell passieren, dass du im perfektionistischen Wahn dich wochenlang für das perfekte Produkt einschließt und am Ende will es niemand haben. Mach dir am Anfang ein Grobkonzept und geh raus damit!

Teil 4: Tools & Technik

■ Welche Plattform möchte ich für meine Sichtbarkeit nutzen? (Instagram, Facebook, LinkedIn, Pinterest, Google, Youtube, Spotify usw.)

■ Gibt es einen Newsletter?

■ Was dein Opt-In Offer (= Freebie als Austausch für die E-Mailadresse)

■ Mit welchem Pricing fühle ich mich wohl? (und jetzt nochmal +20%)

■ Wird es eine Website geben?

■ Hilfreiche Tools:

- **Buchhaltung:** Lexoffice, Sevdesk
- **Geschäftskonto:** N26, Holvi, Kontist
- **Design:** Canva, Creative Market, Lightroom
- **Content Planung:** Trello, Meta Business Suite
- **Terminkalender:** Calendly
- **Online Kurs Plattformen:** Elopage, DigiStore
- **Website:** Wordpress
- **E-Mail Marketing:** Flodesk, Mailchimp
- **Tools im Coaching:** Zoom, Miro, SimpleMind

Wähle bitte am Anfang erst einmal nur eine Plattform aus. Frag dich, wo hält sich meine Traumkunde auf und woran habe ich am meisten Spaß? Es geht um Kontinuität am Ende des Tages und mehrere Plattformen sind am Anfang viel zu zeitaufwendig. Teile dir deine Energie und Zeit SMART auf, denn du hast am Anfang so viele Rollen gleichzeitig zu bedienen.

Eine Website muss es am Anfang nicht unbedingt geben, es gibt auch tolle Programme für Landing-Pages, die erst einmal völlig ausreichen. Sicher dir aber von Anfang an deine URL, damit du sie schon einmal für die Zukunft sicher hast.

Teil 5: Legal & Money

- Gewerbe anmelden
- Geschäftskonto erstellen
- Steuerberater suchen
- Standardvertrag für Dienstleistungen aufsetzen
- Umsatzziele definieren (Jahr & Monat)
- Tracking von KPIS (Geldein- & ausgänge, Analytics deiner Plattformen)
- Website: Impressum, Datenschutz & AGBs unbedingt bedenken

Administrative Aufgaben gehören zum Business einfach dazu, daher hier die Basics für dich einmal zusammengefasst. Informiere dich vorab, welche Rechtsform du bei der Gewerbebeanmeldung benötigst und lass dich im Zweifel vom Steuerberater beraten (z.B. Kleinunternehmer, Freiberufler usw.)

Dein Money Mindset und ein guter Umgang mit Geld ist als Unternehmerin essenziell wichtig. Daher frag dich, wie deine Beziehung zu Geld heute ist. Geldblockaden sind die ersten Glaubenssätze, die du auf deinem Weg zur Unternehmerin aufzulösen sind, denn mit Geld kannst du in der Welt viel Gutes bewirken, mache dir das immer bewusst.

Bonus: Dein Mindset

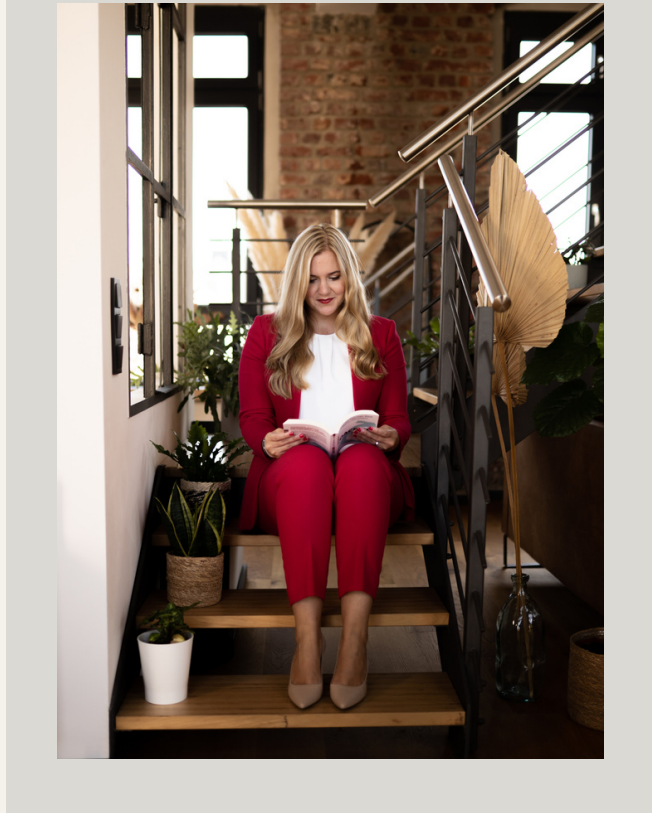
- Welche Glaubenssätze habe ich, in Bezug auf:
 - Geld
 - Arbeit & Erfolg
 - Meinung von anderen
- Wie kann ich meine negativen Glaubenssätze in positive umformulieren?
- Was tut mir gut? Welche gesunden Routinen möchte ich in mein Leben integrieren?

Neben all der Strategie ist dein Mindset entscheidend, ob du erfolgreich wirst oder nicht. Sorge also gut für dich und setze dich parallel zum Businessaufbau mit deinen Glaubenssätzen und deinen gesunden Routinen auseinander.

Wichtig: Bitte denke nicht, dass du erst alle negativen Glaubenssätze aufgelöst haben musst, bevor du startest. Denn das sorgt dafür, dass du für deine Träume nicht losgehst, sondern in der Dauerschleife der Probleme stecken bleibst.

Ich verspreche dir, auf dem Weg zur Unternehmerin wirst du so viele neue Ressourcen sammeln und immer selbstbewusster werden, sodass du Stück für Stück in deine neue Rolle reinwachsen wirst. Freue dich auf den Prozess!

READY TO GET STARTED?



Und jetzt kann es losgehen meine Liebe!

Denk daran, der Businessaufbau ist kein Sprint, sondern ein Marathon. Fange also Schritt für Schritt an und hab vor allem Spaß an dieser aufregenden Reise. Es wird Aufgaben geben, die schnell gehen und andere brauchen länger. Gehe hier bitte nicht zu hart mit dir selbst um und werde ungeduldig, sondern feiere jeden (noch so kleinen) Schritt!

Mit jedem Tag im Business wirst du selbstbewusster! Dein Unternehmenserfolg, wird dich immer wieder von Neuem auffordern zu wachsen.

Fang an umzusetzen und sei gespannt, wo es dich hinführen wird!

Alles Liebe

Stefanie xoxo

faeb
COACHING

www.faebcoaching.com